



Monetizando 5G con servicios de redes privadas: Mejores prácticas para CSPs

Jhuli Takahara

Product and Innovation Manager

Acerca de Incognito

- Proveedor de software OSS con más de 30 años de experiencia en aprovisionamiento de servicios y gestión de dispositivos: más de 200 clientes en todo el mundo
- Gestión de dispositivos en el hogar conectado, acelerando e innovando en los servicios de banda ancha fija, fibra, FWA.
- Innovador de USP: implementaciones de CSP galardonadas y reconocidas por Broadband Technology Report, CSI y Pipeline B/OSS Magazine
- Oficinas en Vancouver, Ottawa, Dublín; representación en los principales mercados
- Propiedad de la empresa de software independiente más grande de Canadá, Constellation Software (TSE:CSU, CAD40B Market Cap)



Globe



STARHUB

Claro

COX



¿Por qué redes privadas 5G para CSP?

2028

- Inversión en Red: \$9.2 billion USD
- Principales casos de uso: 55% manufactura, 12% petróleo, gas y minería*

Drivers

- Seguridad: IoT. IPs Publica/Privada
- OTT & webscaler CSP para segmentos empresariales

Status

- Participantes: Operadoras, Vendors, nuevos entrantes.
- 87 despliegues en América Latina



*Fuente: Analysys Mason 2024, Figure 1 Share of Private Networks by Sector



Desafíos de los CSP y lo que se necesita

Variedad de dispositivos

Diferentes necesidades de conectividad, protocolos y acceso mixtos

Verticales

Personalización por sector, las necesidades empresariales varían

Partners

*Ecosistema complejo, alto grado de integración de sistemas.
Barrera de entrada MVNOs*



Convergencia

Abstracción, eficiencia de procesos, todo a escala

Configuración

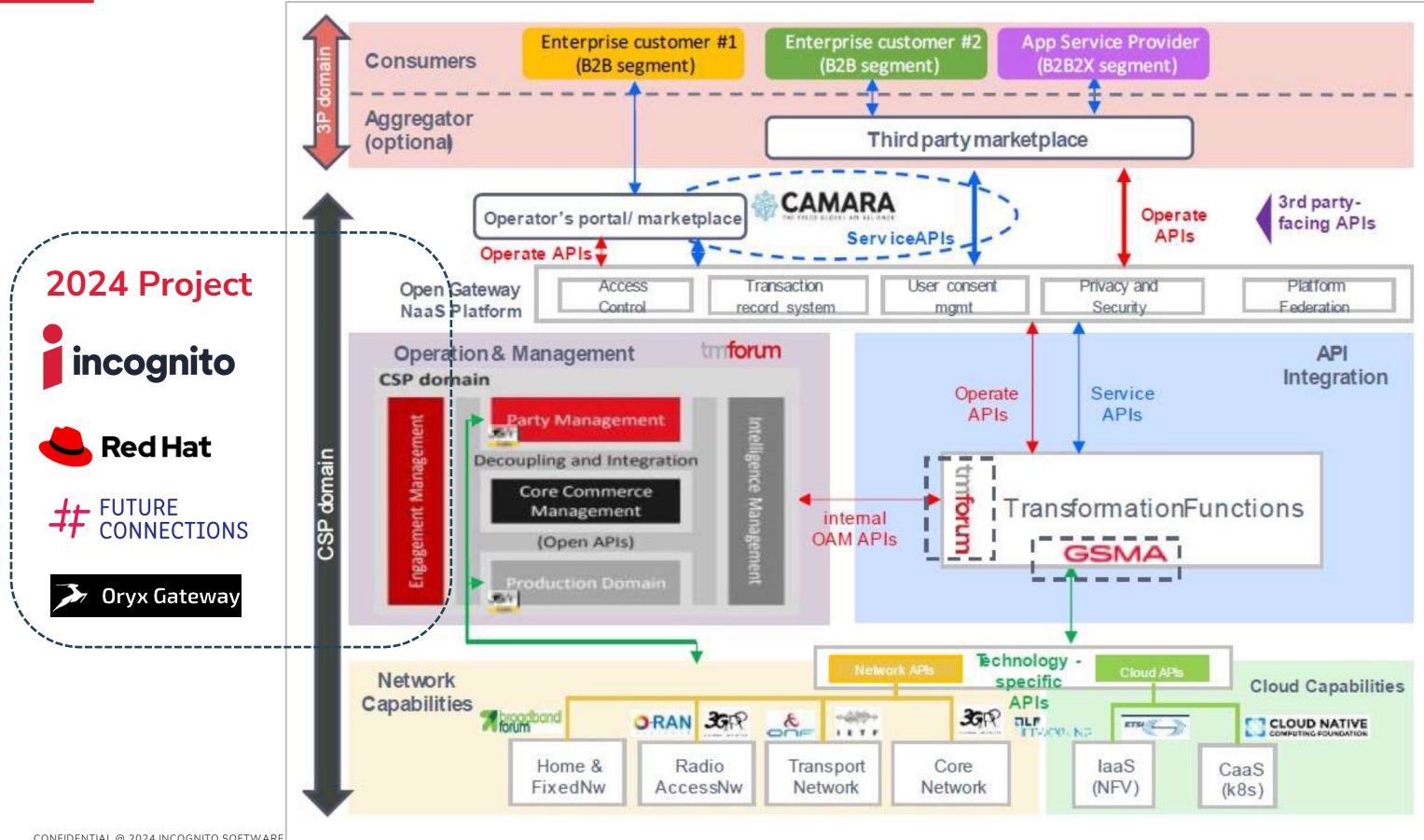
Flexibilidad, multi-tenant y precios para PYMEs

Open APIs

Incorporación de cualquier Vertical al mercado y creación de oportunidades de MVNO



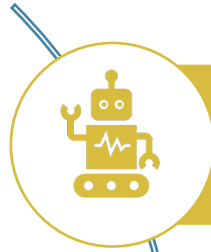
Enfoque de la solución: CAMARA API y Open Gateway



2024 Project



¿Cómo los CSP pueden monetizar redes privadas 5G?



Servicios B2B2X autónomos, intent-based

- Automatización inteligente de circuito cerrado
- Arquitectura basada en eventos, cualquier dispositivo, cualquier acceso



Infraestructura nativa en la nube y nube perimetral

- Habilite la escalabilidad, eficiencia de los procesos operativos en múltiples verticales a un precio adecuado para el segmento de las PYMES.



Punto único de acceso API basado en estándares

- Acelere la introducción de nuevos socios al ecosistema mediante Open Gateway
- Integración simplificada, costes de TI reducidos, oferta llave en mano





i incognito

**Visite el stand 19
para obtener más
información**